

大信住器

リフォーム会社紹介サービス開始 YouTube視聴者に発信



【最新補助金】2024年最強上手に使うリフォーム補助金テクニックをプロが分かりやすく解説

YOUTUBEチャンネル「現場アドバイザー」について

同サービスは同社がリモートオーフィスを検討しているユーザーに、協業会社の優秀な営業マンを紹介するというものの。元吉敏文社長は「リモートオフィスで

話番号、リフオームの内容、予算、工事時期などの情報を入力し、送信する。その後、同社が協業会社に対応可能かを確認し、ユーチューバーに対応の可否を伝える。対応が可能であれば、協業会社がユーチューバーに連絡し、打ち合わせを進めるという流れだ。

リフオーム会社の大信
住器(福岡県北九州市)は
3月、自社のYouTube
beチャンネルの視聴者
向けにリフオーム会社の
紹介サービスを開始し
た。

同社は2020年にY
o uT u b eチャンネル
「現場アウトプットマ
ン」を開設し、リフオー
ムに関する情報などを発

信している。チャンネル登録者数は約2万8000人、総再生回数は約1000万回。YouTube経由の累計の売上高は2億4000万円に上る。

は、担当した営業マンで工事の品質などお客様の満足度が決まります。お客様にマッチする優秀な営業マンをアテンドすることをアピールしていくきます」と語る。

を無料で利用できる。協業会社には一定の手数料が発生する。対応エリアは東京、神奈川、千葉、埼玉、茨城、大阪、兵庫、和歌山。同サービスの開始は、自社の商圈外の視聴者にサービスを提供するため。特に視聴者数の多い東京・大阪周辺エリアの視聴者を対象にサービス

を開始した。「多くのお客様には、どの事業者にリフォームを依頼すれば良いか分からぬ」という悩みがあります。当社が協業会社を紹介することで、その悩みを解決できればと思います」（元吉社長）

今後は動画内に10秒程度のサービスのCMを挿

入し、認知度を高めていく。1年間はデータの収集に注力していきたいと考え。